



CONFEDERATION PAYSANNE DU FASO (CPF) BURKINA FASO

LE WARRANTAGE COMMUNAUTAIRE



NATURE DE L'EXPÉRIENCE

○ **Origine de l'expérience :**

- ✓ *Bradage des récoltes à la moisson par les producteurs (insécurité alimentaire en début d'hivernage)*
- ✓ *Difficultés d'accès au crédit bancaire pour défaut de garanties solides*
- ✓ *Difficultés d'accès aux intrants agricoles par manque de ressources financières en début d'hivernage*

○ **Type de service mis en place**

- ✓ *Service de médiation financière*
- ✓ *Service d'aide à la commercialisation (groupée)*

○ **Filière (s)** *(sur quelle spéculation porte l'initiative) :*

- ✓ *Céréales (maïs, mil, sorgho, paddy)*
- ✓ *Oléagineux (arachide)*
- ✓ *Légumineuses (niébé)*

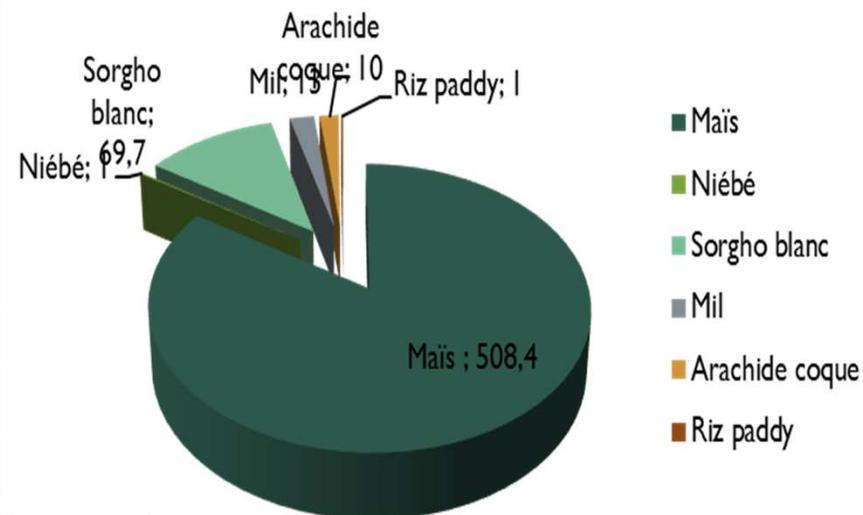
○ **Zone** *(zone géographique du pays touchée par l'initiative) :*

- ✓ *Provinces du Tuy et du Mouhoun*

AMPLEUR DE L'EXPÉRIENCE

- **Nombre de paysans touchés : H=388 et F=61**
- **Volumes concernés : (2014 et 2015)**

Spécifications	Tonnage
Maïs	508
Niébé	1
Sorgho blanc	70
Mil	13
Arachide coque	10
Riz paddy	1
TOTAL	603



- **Existence de partenariats forts ?**

- ✓ **Recherche : CIRAD (étude de l'impact de l'expérience) et Université de Wageningen (formation de formateurs endogènes)**
- ✓ **IMF : Faitière des Caisses Populaires du Burkina (octroi de crédit)**
- ✓ **Afrique Verte Burkina : Système d'Informations sur les Marchés (SIMAgri)**

BILAN L'EXPÉRIENCE

○ **Qu'est-ce qui a fondamentalement changé chez le producteur ?**

- ✓ *Accès facilité au crédit : 34 267 200 FCFA octroyés par la FCPB à 352 producteurs*
- ✓ *Amélioration de la sécurité alimentaire : 187 T (31% du stock warranté) réservées à l'alimentation des ménages*
- ✓ *Amélioration de la commercialisation: 416 T (69% du stock warranté) vendues en groupe pour une recette de 50.423.300 FCFA (2014 et 2015)*

○ **Bilan de l'expérience**

- ✓ *De façon générale, l'expérience est positivement appréciée par les producteurs, une progression constante des participants et des quantités stockées est constatée*
- ✓ *La principale réussite réside dans l'appropriation diligente (dès la 2^{ème} année) de la démarche du warrantage par les comités de gestion de l'activité mis en place par les OP bénéficiaires*
- ✓ *Le principal problème : la forte volatilité des prix des denrées au cours de l'année; difficulté d'accès aux magasins de qualité par les OP de base*

ETAPES CLÉS DE L'ÉVOLUTION DE L'EXPÉRIENCE

- **Quels conseils donneriez vous à une OP qui voudrait se lancer dans une expérience similaire? (2 conseils)**
 - ✓ *Mettre en place un comité de gestion de l'activité différent de l'organe de gestion de l'OP et le doter d'un règlement intérieur spécifique à l'activité*
 - ✓ *Mener une bonne campagne d'information et de sensibilisation de tous les membres de l'OP pour une meilleure compréhension des avantages et contraintes du warrantage*
- **A quelles conditions l'expérience **pourrait** faire tache d'huile à grande échelle ? (2 conditions principales)**
 - *Disponibilité de magasins en bon état et sécurisant*
 - *Disponibilité de structures d'octroi de crédit de proximité*